

泛华联合信泰人寿推出定制化终身寿及年金产品

中国广州，美国东部时间 2021 年 11 月 26 日（GLOBE NEWSWIRE）——中国领先的独立第三方金融服务提供商，泛华金融控股集团（“公司”或“泛华”）（纳斯达克股票代码：FANH）今日宣布，泛华携手信泰人寿推出两款定制产品——“华信传承”增额终身寿和“华信颐享”年金险。

华信传承是一款具备高度灵活性和实用性的增额终身寿险，预定利率以 3.5% 递增写入合同，提前锁定长期收益，并涵盖保单贷款、加保减保、保险金信托承接服务等多种权益，可实现教育金、养老金、储蓄增值、财富传承等多种现金流规划。

华信颐享是一款能对抗通货膨胀，实现终身稳定现金流的养老年金险。该产品集现金价值高、回本时间快、收益率逼近 4%、保证 25 年领取、多种领取方式等优势于一体，全方位覆盖中高净值人群的需求痛点。

泛华董事长兼首席执行官汪春林先生表示：“我国老龄化日趋严重、利率下行、社保养老体系不堪重负的大背景下，泛华定制的这两款产品精准满足中高净值人群对年金险、增额终身寿等保险产品的资产配置需求。这是泛华在储蓄型保险市场上的又一次突破与革新，力求以市场需求为中心不断转变思维、推陈出新，向着更符合客户利益的方向大步前进。”

关于信泰人寿

信泰人寿保险股份有限公司创立于 2007 年，注册资本 50 亿元。截至 2020 年末，总资产逾千亿元，规模保费平台 500 亿元，客户群体总数超 430 万人。2021 年第二季度，信泰人寿核心偿付能力及综合偿付能力充足率均为 155.24%，较 2020 年同期上升了 23.23 个百分点。

关于泛华金融控股集团

泛华金融控股集团是中国领先的独立第三方金融服务提供商，致力于通过互联网网站与地面网络有机结合为个人提供来自数十家保险公司的多元化寿险、财险产品，并提供保险查勘、定损外包公估服务等客户增值服务。

我们的互联网平台包括：1. 懒掌柜 — 面向代理人的一站式综合保险销售服务平台；2. 保网（www.baoxian.com）— 国内领先的第三方意健险保险超市；3. e 互助（www.chuzhu.com）— 领先的癌症意外保障互助平台。

截至 2021 年 9 月 30 日，泛华的地面保险销售及服务网络覆盖 31 个省份，包括 860 个销售及服务网点。

前瞻性陈述

本次公告含有“前瞻性陈述”。这些陈述，包括关于公司未来财务和经营结果的陈述，均根据美国 1995 年私人证券诉讼改革法案中的“安全港”规定而做出。这些前瞻性陈述，常见于一些前瞻性的词汇，如“将”、“预计”、“相信”、“预期”、“计划”、“预估”或类似表达。其他内容中，包括本次公告中关于业务前景的段落和所引述的管理层言论均载有前瞻性陈述。这些前瞻性的陈述包含了已知或未知的风险和不确定因素，且是基于公司当前对自身和行业的预期、假设、预估和预测所做出。潜在的风险和不确定因素包括，但不限于，泛华吸引和留住高产能代理人和关键人员的能力、维护与现有的保险公司合作伙伴的关系和开发新业务关系的能力、执行增长战略的能力、适应保险行业中监管环境变化的能力、与竞争对手有效竞争的能力、由中国宏观环境及其他非公司可控的因素及其对保险产品销售所产生的潜在影响所引起的经营业绩季度性的变动。本公告中的所有信息均截止公告发布之日。除了相关适用法律要求之外，泛华不承担更新任何前瞻性陈述的义务。即使公司相信这些前瞻性陈述所反映出来的预期是合理的，公司不能保证这些前瞻性陈述所包含的预期可以实现。投资者不应对这些未实现的前瞻性陈述过于依赖。公司实际的运营结果可能与前瞻性陈述有极大不同。关于泛华所面对的风险和不确定因素的更多信息，请参照泛华向美国证监会递交的备案文件，包括其在 20-F 表格中的年报。

需要更多信息，请联系：

投资者关系

电话：+86 (20)8388-3191

电子邮件：qiusr@fanhuaholdings.com

信息来源：泛华金融控股集团